

CATÁLOGO PLANES FORMATIVOS 2016 (CPF16)

Se trata de un conjunto de Planes Formativos que se ofrecen en un **entorno digital multisoporte** (permite acceso desde dispositivos móviles) con hasta un total de **150 PILAS** (Píldoras de Aprendizaje) actualizadas sobre el **negocio de Seguros y Pensiones** y sobre **competencias personales** en el ámbito empresarial. Se ofrece en licencia de pago por acceso. Permite programar cuantos Planes Formativos se precisen y contempla todos los servicios asociados que se requieran (matriculación, gestión de incidencias, seguimiento, reporting y certificación).



NEGOCIO SEGUROS Y PENSIONES (75 HORAS)

<p>7 horas</p> <p>01. Fundamentos del Seguro</p>	<p>3 horas</p> <p>02. Cumplimiento Normativo</p>	<p>15 horas</p> <p>03. Productos de Seguro y Previsión</p>	<p>4 horas</p> <p>04. Instrumentos de Seguro Autónomos</p>
<p>5 horas</p> <p>05. Gerencia de Riesgos</p>	<p>8 horas</p> <p>06. Sistema Público de Pensiones</p>	<p>7 horas</p> <p>07. Previsión Social Individual</p>	<p>4 horas</p> <p>08. Previsión Social Empresarial</p>
<p>2 horas</p> <p>09. Planificación Jubilación</p>	<p>3 horas</p> <p>10. Planificación de la Sucesión</p>	<p>13 horas</p> <p>11. Planificación Fiscal IRPF</p>	<p>4 horas</p> <p>12. Planificación Fiscal ISD</p>

COMPETENCIAS PERSONALES (75 HORAS)

<p>5 horas</p> <p>51. Cambio</p>	<p>5 horas</p> <p>52. Talento Personal</p>	<p>5 horas</p> <p>53. Liderazgo</p>	<p>7 horas</p> <p>54. Innovación</p>
<p>6 horas</p> <p>55. Planificación</p>	<p>5 horas</p> <p>56. Motivación</p>	<p>5 horas</p> <p>57. Comunicación</p>	<p>6 horas</p> <p>58. Gestión y Desarrollo de Equipos</p>
<p>10 horas</p> <p>59. Gestión de Proyectos</p>	<p>5 horas</p> <p>60. Gestión de Conflictos</p>	<p>6 horas</p> <p>61. Ventas</p>	<p>10 horas</p> <p>62. Marca Personal</p>

